

Responsable commercial (H/F)



BAC+5 (Ecole de Commerce ou cycle d'Ingénieur) et expérience significative sur un poste similaire



Le responsable commercial (H/F) prend en charge les ventes de lingots de fonderie d'aluminium utilisés pour la production de pièces automobiles, sous la responsabilité du Directeur commercial, il/elle:

- Participe activement à la définition de la stratégie Marketing et Commerciale et en assure le déploiement en accompagnant la forte croissance d'un portefeuille de clients acteurs du monde de l'automobile en Europe ;
- Veille à l'atteinte des objectifs commerciaux en termes de prix, de volumes, de marges et de performance de service afin d'assurer la satisfaction des comptes-clés existants ;
- Développe, en ligne avec un plan commercial, le portefeuille client par des initiatives de prospection ;
- Elabore les propositions et mène les négociations commerciales en coordination avec les équipes techniques ;
- Supervise la conformité à la norme Aluminium Stewardship Initiative.



Bonne connaissance de la vente en B to B en milieu industriel ;
Expérience à l'international ;
Niveau d'anglais C1 ;
Maîtrise des techniques de négociation ;
Aisance sur les outils informatiques (Pack Office) ;
Dynamisme, innovation, force de propositions ;
Esprit d'analyse et de synthèse ;
Fibre commerciale ;
Autonomie et sens des priorités ;
Rigueur.